

TESS^{PSF}

SLANGER - TJENESTER - DVHP



TESS ble etablert i 1968 og er en helnorsk leverandør for industrien både on- og offshore. Vi er landets ledende aktør innen slanger, komplette slangeløsninger og sveiseprodukter. Det satses bredt på tjenestekonseppter, hydraulikk og subsea. TESS har servicesentre på over 100 steder i Norge, og utenlandsetableringer i Esbjerg, Aberdeen og Brasil. TESS har mer enn 700 ansatte og en årsomsetning på to milliarder kroner. TESS har meget solid økonomi, og arbeider med videre ekspansjon. **Vi søker to Distriktsselgere som skal jobbe i Vestfold, Telemark og Agder fylkene**

Ønsker du nye utfordringer?

Distriktsselgere

Arbeidsoppgaver:

- Salg på overordnet nivå mot større kunder
- Skape gode kunderelasjoner
- Salgs- og budsjettansvar
- Være en problemløser for våre kunder
- Gjennomføre markedsaktiviteter i henhold til markedsplaner
- Aktiv, operativ kundebehandling gjennom oppsøkende salg

Ønskede kvalifikasjoner:

- Salgserfaring med dokumenterte resultater
- Gjerne teknisk/mekanisk utdannelse
- God kunnskap i bruk av data som arbeidsverktøy
- Gode samarbeidsegenskaper og nøyaktighet i arbeidet
- Erfaring fra markedsføring en fordel

Personlige egenskaper:

- Service-/kundeorientert, utadvendt og kontaktskapende
- Fleksibel, kreativ og løsningsorientert
- Lojal og arbeidsom
- Strukturert

Til den rette personen kan vi tilby:

- Spennende produkter, tjenester og konsepter
- Ordnete lønns- og arbeidsforhold.
- Gode pensjons- og forsikringsordninger
- Bredt fagmiljø med høyt kompetansenivå
- Hyggelige kollegaer
- Gode utviklingsmuligheter
- Konkurransedyktige betingelser
- Frihet under ansvar

For nærmere informasjon kontakt:

Simen Jonassen, tlf.: 971 12 024

Kortfattet søknad med CV sendes e-post: sj@tess.no

Søknadsfrist: snarest

www.tess.no