

# TESS styrket resultatet i 2009

**Helnorske TESS, som er landets største leverandør av slanger og slangetilbehør, nådde en totalomsetning på 1,9 milliarder kroner i 2009. Foreløpige tall viser at det økonomiske resultatet vil bli minst 26,5 % høyere enn i 2008. Virksomheten nådde en rekke viktige milepæler i året som gikk.**

Den markedsledende posisjonen TESS har oppnådd innenfor slanger og slangetilbehør har ført til en satsning på ferdige systemer og mer produktutvikling for å følge kundenes faktiske og totale behov. Divisjonen for Produksjon og Teknisk oppnådde viktige gjennombrudd på flere områder i 2009. Petroleumsindustrien og dens underleverandører er det viktigste markedet.

- I løpet av året etablerte vi oss med flere nøkkelressurser innenfor hydraulikk, subsea og offshore generelt, forteller divisjonsdirektør Ansgar Karlsen i TESS. Han sikter til en betydelig teknisk satsning for å styrke TESS som leverandør av komplette løsninger med hjelp av ingeniørkompetanse på høyeste nivå.

- Etter et langvarig og målrettet arbeid ser vi at resultatene kommer. Vi inngikk en viktig rammeavtale med FMC Technologies for leveranser av hydrauliske distribusjonsløsninger på havbunnen. Dette har gitt oss mye å gjøre. Nye ordrer innenfor subsea gjør at vi i 2010 skal levere 49 enheter til verdens største produksjonsfelt i sitt slag, nemlig Pazflor utenfor Vest-Afrika, oppsummerer Karlsen. Men det stopper ikke der. TESS mottok også ordre på komplette umbilical's med kevlarfletting og ekstrudert ytterkappe. Satsningen på dette området dreier seg om såkalte korte umbilicals i lengder inntil 3000 meter.

Mot slutten av året ble det tegnet kontrakt på en egenutviklet hydraulisk laste- og lossestasjon for skipskaier, og ikke minst kom et gjennombrudd i markedet for en nyutviklet selvflytende bunkringslange, som kan leveres i skjøtefrie lengder inntil 120 meter. Karlsen slår fast at de omtalte milepælene i 2009 vil ha vesentlig betydning for utviklingen fremover.

Bruken og utbredelsen av TESS Hose Management (slangekontrollsystem) viste en meget oppmuntrende utvikling. I 2010 vil dette konseptet bli utvidet med tilstandsbasert vedlikeholdskontroll og service som optimaliserer kostnadene rundt livssyklus, best kjent i industrien som lifecycle cost. HMS-aspektet ved dette systemet blir stadig mer attraktivt, ikke minst i forhold til å hindre forurensning. Poenget er at slanger skal byttes før uhellet er ute.

Blant en rekke nye forsyningsavtaler var den nye fireårige verktøyavtalen med Statoil den aller største. Inkludert opsjoner har denne et estimert omsetningspotensial på 600 millioner kroner, og er å regne som landets største avtale i sitt slag. Det ble forhandlet offensivt om nye avtaler innen integrert forsyning (TESS Partnership) som ventes å gi faktiske resultater i første kvartal av 2010.

TESS er et speilbilde av tilstanden i norsk industri. 2009 var i så måte preget av tilbakegang i flere industrisektorer. Isolert sett ble totalomsetningen i TESS tilfredsstillende, i det den ble redusert med "bare" 7,2 % sammenliknet med rekordåret 2008. Dette og resultatveksten er uansett en vesentlig bedre utvikling enn hva flere beslektede virksomheter har gjennomgått.

- Etter våre målsettinger er ikke lønnsomheten god nok. Men resultatet for 2009 ble bedret med minst 26,5 % sammenliknet med 2008, sier økonomisjef Ken Morten Steen i TESS as. Årsaken til forbedringen kan knyttes til at vi belastet regnskapet for 2008 med enkelte store avskrivninger, og ikke minst at vi foretok en løpende kritisk gjennomgang av driftskostnadene i året som gikk, sier Steen. Dette har gitt en direkte positiv effekt på resultatet.

Det ble i løpet av fjoråret åpnet fire nye TESS servicesentre i Norge, slik at det totale antallet nådde 106. Ved årsskiftet hadde virksomheten over 800 ansatte.

- Vi ser positive tendenser i markedet, og har startet det nye året med en bemanning som ved forrige årsskifte, justert for en del naturlig avgang gjennom fjoråret. TESS har meget god likviditet. Vi har derfor et fremragende godt grunnlag for ytterligere ekspansjon, gjerne i form av overtakelser av beslektet aktivitet, sier daglig leder og TESS-grunder Erik Jølberg, som slår fast at han skal jobbe til han er 104 år.

For ytterligere kommentarer og opplysninger vil følgende kontaktpersoner være tilgjengelig:

Daglig leder Erik Jølberg, tlf. 32 84 40 00 eller 32 84 40 12.  
Divisjonsdirektør Ansgar Karlsen, mob. 905 01 649 eller 32 84 40 00.  
Økonomidirektør Ken Morten Steen, tlf. 32 84 40 00 eller 32 84 41 14.

#### **TALLFAKTA. Resultat for 2009 er foreløpig regnskap pr. 10.01.10.**

<b>År</b>	<b>2009</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>Omsetning</b>	1 896 000	2 042 157	1 898 408
<b>Res. før skatt</b>	64 810	51 233	116 624