



Skretting på Averøy produserer fiskefôr som pellets i forskjellige størrelser. Fra venstre salgsleder Georg Skorpen og avdelingsleder Øivind Frisvold, begge TESS Kristiansund, og vedlikeholdssjef Bård Olav Berge, Skretting.

Sluttet å shoppe etter 20 år

I 20 år har Skretting på Averøy shoppet etter behov hos TESS Kristiansund. Nå er handelen kommet i ordnede former. Som avtalekunde er bedriften sikret leveranser, fulle hyller på lokale lager og en samarbeidspartner som løser problemer.

I tillegg til slanger handler Skretting det meste av produkter til drift og vedlikehold hos TESS Kristiansund. – Rent praktisk har vi organisert forsyningene gjennom flere lokale lagre på området og en butikk (Partnerstock) i en container. Der har vi 360 varenummer på avtalevarer



Vedlikeholdssjef Bård Olav Berge studerer en av de mange hundre slangene som er montert i fabrikk hos Skretting.

og uttak med strekkodeleser (Wapman), opplyser salgsleder Georg Skorpen, TESS Kristiansund. – I tillegg er det mye skaffevarer som vi må ta ansvaret for å levere.

Alt på et sted

- Det er praktisk med alt på et sted, og at materiellet er på plass når vi trenger det, synes mekaniker Bård Olav Berge. – Vi har et varierende forbruk. Derfor er det viktig at hyllene er fulle, både i Partnerstocken og de lokale lagrene i fabrikk. Der er mye skruer, muttere og annet verkstedmateriell vi har i beredskap. Det er tross alt 40 minutter inn til TESS Kristiansund.

Store tall

Alt er stort hos Skretting på Averøy. Produktet er i pellets og verdens ledende fiskeforprodusent produserer 40 tonn i timen, døgnet rundt. Tilsammen nærmere 400 000 tonn i året. Det betyr at bedriften i dag produserer like mye på en time som det den produserte på et år ved oppstarten i 1983. Omsetningen er på ca 3 milliarder i året, eller nær 20 millioner

pr ansatt. Bedriften har investert 250 millioner i nytt produksjonsanlegg.

Logistikk i fokus

Logistikken fram til kunden er en del av kjernevirksomheten. Vi laster 200 tonn i timen fra siloene med forskjellige kvaliteter og mengde til bestemte posisjoner om bord i båtene. Og posisjonen om bord i båtene er bestemt av hvordan forholdene er

på losseplassen, forteller prosjektleder Jan Ståle Bakken. – Når råvareandelen er 80 prosent av det ferdige produktet, er logistikken også viktig den andre veien. Populært sagt så handler det om en rasjonell flyt fra båt til båt og silo til silo, hos kunden.

arne.braadland@tess.no



Salgsleder Georg Skorpen, TESS Kristiansund, etterser lagrene med verkstedmateriell en gang i uka.

Skretting er verdens ledende fiskefôrprodusent, har virksomheter i fem verdensdeler og produserer årlig over 1,3 millioner tonn fôr til mer enn 50 fiskearter. – Med våre høykvalitetsprodukter kan oppdrettere over hele verden produsere sunn og delikat fisk på en bærekraftig måte, heter det på selskapets hjemmeside. Skretting eies av det Amsterdam-baserte førkonsernet Nutreco som har over 100 fabrikker i mer enn 30 land. I Norge er produksjonen på over 480.000 tonn i året. Med en markedsandel på 40 prosent er Skretting Norges ledende produsent av fôr til oppdrettsfisk. Selskapets ene produkt er lønnsomhet for oppdrettere. Det er en stor og komplisert pakke som inneholder ledende fiskefôr, men også prosess teknologi, lokalkunnskap, logistikk, evne og vilje til forskning og videreutvikling.

www.skretting.no



En container er innredet til Partnerstock og plassert på kai hos Skretting på Averøy.